

Para evaluar a los clientes que solicitan crédito se debe tener en cuenta los datos a continuación:

1. Información básica del cliente.
2. Historial crediticio.
3. Situación financiera.
4. Capacidad de pago.
5. Continuidad de ingresos de 12 meses para asalariados.
6. Entre otros.

Para obtener información referente al cliente se recurren a las siguientes fuentes de información:

1. Buró de crédito (central de riesgo crediticio).
2. Referencias personales del cliente.
3. El mismo cliente.
4. Entre otros.

Resumen del proceso de aprobación de un préstamo:

1. Llenar la solicitud de crédito.
2. Obtener la preaprobación.
3. Procesamiento de la información.
4. Aprobación del préstamo.
5. Contratación de seguros.
6. Formalización del préstamo.
7. Abrir cuenta de ahorros en el banco indicado.
8. Desembolso.
9. Seguimiento al avance de obra en los casos que aplique.



**Marlon Javier Mejía Medrano**  
Jefe Departamento Banca de Primer Piso